

ITCS Executive Search

<https://www.itscexecutivesearch.com/2019/04/16/new-business-sales/>

New Business Sales

Date posted

April 16, 2019

Description

Onze client zoekt een ervaren salespersoon met passie voor webtechnologie en het verkopen van maatwerk diensten.

Samengevat draagt de new business sales manager de complete verantwoordelijkheid voor het sales proces. Vanaf het leggen van nieuwe contacten tot en met de handtekening op de offerte wordt door de new business sales manager uitgevoerd, aangestuurd of begeleid.

Responsibilities

Heb jij een volledig en vooral actueel begrip van webtechnologie in het algemeen en maatwerksoftware processen in het bijzonder. Daarnaast ben je in staat om onze gespecialiseerde dienstverlening te herkennen en te duiden in de (vaak bredere) behoeftes van onze (potentiële) opdrachtgevers.

Het zelfstandig contact leggen met nieuwe potentiële opdrachtgevers

- Het actief opbouwen van een sales pipeline
 - Het samen met een pre-sales consultant opstellen en presenteren van complete projectvoorstellen
 - Het proactief en effectief netwerken op het juiste niveau, zowel online als offline
 - En het succesvol samenwerken in een kritische en technologie gedreven organisatie om zo de bekende brug te slaan tussen engineers en opdrachtgevers
- De salestrajecten bij onze client bestaan voornamelijk uit het maken van een inhoudelijk voorstel voor onze oplossing samen met een gedetailleerd plan van aanpak. Dat vereist de inhoudelijke input van architecten, projectmanagers, software engineers, planners, externe partners en zelfs ook van de stakeholders van de potentiële opdrachtgever. De accountmanager vormt in dit proces de spil die ervoor zorgt dat wij het best mogelijke voorstel in de best mogelijke vorm aan de (potentiële) opdrachtgever kunnen voorleggen.

Qualifications

Jij die heldere management samenvatting schrijft

- Je de klant als eerste belt en geen e-mail stuurt
- Jij jouw afspraken SMART maakt
- Je een mening hebt over online business
- Je bovendien slim gebruik maakt van LinkedIn
- Je jouw netwerk inzet en bij elke gelegenheid uitbreidt
- Jij echt luistert naar je klant

Persoonlijke eigenschappen:

- Je bent communicatief zeer sterk
- Je bent empathisch
- Jij kunt overtuigend en enthousiast presenteren
- Je beschikt over sterke schriftelijke vaardigheden
- Je bent een gesprekspartner op HBO+ niveau
- Je hebt een proactieve houding
- Je bent resultaatgericht
- Bovendien ben jij een echte teamplayer

Job Benefits

Salaris van €65K – €90K OTE

Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder pensioenregeling en een leaseauto
Work with the smartest minds in the PHP industry?